## PROCESO DE VENTAS 2011



## Encuesta de Entrega



## Encuesta de Satisfacción del Cliente

## **ENTREGA**

No. 000000

; Brindarle una mejor atención cada dia es nuestra principal misión!

Por ello le agradeceremos dedicar unos mínutos de su tiempo en contestar las siguientes preguntas.

construyernos un mejor futuro p		o opinion es la major un ección para que
¿Le entregaron su vehículo a l     SI NO	a fecha y hora prometida?	
2. ¿El vendedor revisó con usteo	d que su vehículo estuviera completo y	en perfectas condiciones?
3. En el momento de la entrega SI NO	¿El vendedor le explicó las característic	cas y funciones de su vehículo?
¿El vehículo fue entregado co factura, garantía, seguro, manual     SI NO		s y completa? (por ejemplo factura, carea
¡El vendedor le informó sob estado y la garantía de su vehícu     SI		sto y los cossos para mantener en buen
6. ¿Le comunicaron la convenien	icia de hacer reservaciones para sus se	rwicios?
7. Si tiene algún comentario que	nos haga mejorar, favor de anotario	
GraciasIII por hacer EQUII  Nombre del Cliente / Empresa	PO con nosotros y AYUDARNOS a	ser MEJORES para USTED
Tel:	Vehiculo	Modeler
Vendedor	No. Serie	T-TO-CORRECT.
Fecha		